

Le groupe BRUKER, leader mondial sur son marché, est spécialisé dans la conception et la fabrication d'instruments et solutions à destination des instituts de recherche, des universités, des hôpitaux et des grands acteurs industriels (de la pharmacie/chimie). Les différentes technologies mises en œuvre relèvent de la résonance magnétique destinées à la Chimie analytique, à la Physique ainsi qu'à la Biologie.

Nous recherchons son futur :

**INGENIEUR COMMERCIAL MRS H/F**  
**Poste basé à Wissembourg (67) ou en home office sur le territoire français**

Sous la direction du Responsable des ventes Europe de l'Ouest et du Sud et soutenu par une équipe de back office, vous avez en charge la relation clients sur votre zone. Vous assurez le suivi et le développement d'un important portefeuille de clients issus de la recherche en milieu académique et du milieu industriel (industrie chimiques, pharmaceutiques...)

Vos principales missions sont de/d' :

- Visiter les clients en France en accord avec un plan d'actions commerciales préalablement établi,
- Prospector et développer les ventes vers de nouveaux marchés,
- Atteindre les objectifs commerciaux fixés par la direction des ventes,
- Présenter les produits lors des conférences scientifiques, réunions d'utilisateurs, séminaires,
- Organiser les démonstrations des systèmes au sein des laboratoires du groupe en collaboration avec les Ingénieurs d'applications et les Responsables produits,
- Assurer le suivi des contacts et des projets dans l'outil CRM,
- Rédiger les offres commerciales et les réponses aux appels d'offres,
- Négocier les contrats tout en respectant les règles internes du groupe,
- Travailler en équipe avec les commerciaux les autres divisions du groupe,
- Contribuer activement à la satisfaction des clients.

De formation supérieure scientifique (de type BAC+5 en chimie, physique, biochimie...), vous disposez d'une première expérience de la vente idéalement dans le domaine de l'instrumentation scientifique ou d'un environnement connexe. Votre pratique de l'anglais est courante.

Dynamique, votre fibre commerciale, votre ouverture d'esprit ainsi que votre esprit d'équipe seront les clés de votre réussite.

Nombreux déplacements à prévoir.

**Si vous souhaitez postuler, adressez votre candidature à notre cabinet conseil PROEVOLUTION :**  
Valérie FALLECKER : [valerief@proevolution.pro](mailto:valerief@proevolution.pro)